

超実践型

第三弾

販路開拓塾

福知山市商工会
ブランドディングプロジェクト

★最新の販路開拓手法

体験型販路開拓

【販路開拓塾第三弾！】
必ず成果のである実践的な販路開拓・商品づくりのノウハウを学べる「体験型販路開拓」を企画しました。今回は消費者を自社や会場に呼び込み、コミュニケーションや体験を通じた販路拡大を目指します。既存商品のブラッシュアップ、新商品開発にも必ずお役に立ちます。あなたの事業が大きく飛躍します！奮ってご参加ください。

開催日時(全5回)

- ◆各回19:00~21:00
- <9月11日(火) / 1回目>
 - ・体験型販路開拓(ツーリズム)とは?
- <10月17日(水) / 2回目>
 - ・何をフックにして人を呼び込むか?
- <11月8日(木) / 3回目>
 - ・地域資源・観光資源調査と方向性の決定!
- <11月15日(木) / 4回目>
 - ・販路開拓成功に向けたブラッシュアップ!
- <12月5日(水) / 5回目>
 - ・販路開拓実践シミュレーション!
 - 現地・現場・現物で体験型を体験する

開催概要

- 【講師】
(株)ノウハウバンク 三科公孝 氏
- 【会場】
市民交流プラザふくちやま
視聴覚室及び会議室 3-2
- 【定員】
20名(先着順)
- 【対象】
・販路開拓を学びたい方
・新しい経営手法にチャレンジしたい方
- 【締切】
8月31日(金)
- 【参加費】
無料
- 【主催】
福知山市商工会

講師プロフィール



(株)ノウハウバンク 三科公孝 氏
1969年山梨県甲府生まれ。経営コンサルタント。(株)船井総合研究所入所。平成12年3月、(株)ノウハウバンク設立。企業・店舗活性化の現場指導及び新規創業、ヒット商品開発、新商品開発などの指導は分かりやすく定評がある。地域資源活用メニューが日本テレビ系「秘密のケンミンSHOW」で取り上げられるなど支援実績が豊富である。

特別講師：大木貴之 氏(1971年山梨県生まれ)
「地方こそ人材が必要、まず人の集まる場をつくろう」と200年にシャッター街の甲府市にカフェを創業。この「場」に集まる仲間と「ワインツーリズムやまなし」を立ち上げ活躍中。

申込み・お問合せ：福知山市商工会
■大江本所：TEL 56-5151/FAX 56-1797
■三和支所：TEL 58-3667/FAX 58-4113
■夜久野支所：TEL 37-0001/FAX 37-0507

受講申込み

事業所名	
受講者名	
TEL	
e-mail	
受講希望	1. 全て受講 2. 一部受講 (回目) 途中での変更は可能です。