

アフターコロナを見据えた販路開拓塾

コロナ禍で事業環境が大きく変わったと感じられている方も多いのではないのでしょうか。事業の継続発展のためには、社会の変化に柔軟に対応していくことが重要です。販路開拓も同様で社会の流れにあった方法で行わなければ効果は出ません。今、消費者は何を求め何に価値を感じているのか、アフターコロナを見据え販路開拓を学びましょう！SDGsについてもお話しいたします。

セミナー

- 【日時】 令和3年 **10月7日(木)**
19:00~21:00
- 【会場】 市民交流プラザふくちやま 3-2・3-3
- 【講師】 (株)ノウハウバンク 三科公孝 氏
- 【定員】 30名
- 【対象】 販路開拓・SDGsに取り組みたい事業者
(業種は問いません)
- 【参加費】 無料
- 【申込】 9月24日(金)までに申込書にご記入の上、
お申込みください
- 【主催】 福知山市商工会
伴走型小規模事業者支援推進事業

【受講上のお願い・注意点】

- ・発熱等体調不良の場合は、受講しないでください。
- ・受講の際は、マスクをご着用ください。
- ・必ず事前にお申し込みください。

講師プロフィール



(株)ノウハウバンク
三科公孝 氏

1969年山梨県甲府生まれ。経営コンサルタントSDGs de 地方創生公式ファシリテーター。立命館大学卒業後、(株)船井総合研究所入所。平成12年3月、(株)ノウハウバンク設立。企業・店舗活性化の現場指導及び新規創業、ヒット商品開発、新商品開発などの指導は分かりやすく定評がある。地域資源活用メニューが日本テレビ系「秘密のケンミンSHOW」で取り上げられるなど支援実績が豊富である。福知山市商工会においても過去4年ご指導いただき、大きな成果が上がっている。
著書 「儲かるSDGs」

【申込み・お問合せ】

- 本所(大江): TEL56-5151/FAX 56-1797
- 三和支所: TEL58-3667/FAX 58-4113
- 夜久野支所: TEL37-0001/FAX 37-0507

個別相談会

- 【日にち】 10月7日(木)・8日(金)
27日(水)・28日(木)
- 【会場】 市民交流プラザふくちやま
- 【募集定員】 10社(申込先着順)

※希望される方は、申込書にご記入の上お申し込みください。日程が、ご希望に添えない場合もあります。ご了承ください。

受講申込書

事業所名	
受講者名	
連絡先	
e-mail	
個別相談	希望する (10月7日、8日、27日、28日、いつでもOK) 希望しない