

明日から使える顧客獲得術！

売り方・魅せ方で売上倍増！



実践型 販路開拓セミナー

明日から使える実践的な販路開拓ノウハウを提供するセミナーを企画しました。

既存の商品も、ターゲットを明確にし、ちょっとした工夫をするだけで大きく売上アップが図れます。その“ちょっとした工夫”の考え方を学びます。売上を伸ばすのに一番重要な事は、「やるか、やらないか」です。既存のお客様に買っていただけ、新規顧客を開拓し、売上を増加させたいと考えている方は、ぜひご参加ください。〔個別相談会も開催します。〕

＜セミナーの内容＞

1. モデル事例
2. 販路開拓と経営戦略
(戦略ロス対策)
3. 販路を広げる営業手法
(コト売り営業)
4. 展示会を活用しよう
5. 海外での販路開拓

開催日時・場所・講師

と き：8月29日(火) 19時～21時

ところ：市民交流プラザふくちやま 3-2

講 師：三科公孝 氏〔(株)わかづ 代表取締役〕

講師プロフィール



講師：三科公孝 氏(みしなひろたか)
1969年生まれ
1992年4月(株)船井総合研究所 入社
2000年3月 同社 退社
(船井総研 元主任コンサルタント)
2000年3月(株)ノウハウバンク 設立

＜講師からの一言＞

わかりやすく、ワクワク楽しみながら実践でき、「目に見える効果」「売上げ、客数といった数値的效果」を明確にした支援が皆様の売上向上のお役に立っています。

支援先の商品等が「マツコの知らない世界」「はなまるマーケット」「秘密のケンミンSHOW」等数々の番組に取上げられています。皆さんの事業の発展を目指して、目に見える成果を上げましょう！

参加お申し込み

8/30(水)に個別相談会を実施します。ご希望の事業所様は下記によりお申込みください。相談時間は後日調整いたします。(場所は同上)

参加事業所名			
受講者名		個別相談希望	<input type="checkbox"/> 有 ・ <input type="checkbox"/> 無
T E L		e-mail	

申込み・お問合せ

福知山市商工会

■大江本所： TEL 56-5151/FAX 56-1797

■三和支所： TEL 58-3667/FAX 58-4113

■夜久野支所： TEL 37-0001/FAX 37-0507

サポートもばっちり安心！

セミナー終了後も、福知山市商工会経営支援員が個別に支援します。また、専門家派遣などを活用し個別に課題解決もできます。