

超実践型

販路開拓塾

福知山市商工会

ブランディングプロジェクト
「売れる商品づくり！」

明日から使える実践的な販路開拓・商品づくりのノウハウを学べる【販路開拓塾】を企画しました。新規顧客の開拓をとおして売上を増加させたいと考えている方は、必ずお役に立ちます。

開催日時

全5回 各回19:00~21:00

個別にご興味のある回のみでの参加も可能です。

- ◆12/7(木)【1回目】
地域資源を活かした商品開発・販路開拓とブランディング
- ◆1/18(木)【2回目】
売れる商品づくりと販路開拓(商談会・IT活用)
- ◆2/6(火)【3回目】
消費者目線での商品ブラッシュアップ その1
- ◆2/15(木)【4回目】
消費者目線での商品ブラッシュアップ その2
- ◆3/13(火)【5回目】
売れる商品の魅せ方とプレスリリースを学ぶ

開催概要

【講師】
(株)ノウハウバンク 三科公孝氏
【会場】
市民交流プラザふくちやま
会議室3-3

【定員】
20名(先着順)
【対象】
経営者・後継者・従業員
販路開拓を学びたい方
【締切】
11月24日(金)
【参加費】
無料
【主催】
福知山市商工会

講師プロフィール



(株)ノウハウバンク 三科公孝氏
1969年山梨県甲府生まれ。経営コンサルタント。立命館大学卒業後、(株)船井総合研究所入所。平成12年3月、(株)ノウハウバンク設立。企業・店舗活性化の現場指導及び新規創業、ヒット商品開発、新商品開発などの指導は分かりやすく定評がある。地域資源活用メニューが日本テレビ系「秘密のケンミンSHOW」で取り上げられるなど支援実績が豊富である。

申込み・お問合せ
福知山市商工会

- 大江本所: TEL 56-5151/FAX 56-1797
- 三和支所: TEL 58-3667/FAX 58-4113
- 夜久野支所: TEL 37-0001/FAX 37-0507

受講申込み

事業所名	
受講者名	
TEL	
e-mail	
受講希望	1. 全て受講 2. 一部受講 (回目) 途中での変更は可能です。